

## MANEL SARASA

director general de Openbravo

# “Hemos creado el sistema que más ayuda a mejorar la gestión de las empresas, al mejor precio”

Fundada en España y referente mundial en su sector, Openbravo es una empresa líder en el desarrollo de soluciones de gestión empresarial (ERPs), en software libre y entorno web, donde se posiciona como pionera abanderando un cambio de tendencia. Sus productos son la primera alternativa real al software propietario para todas aquellas pymes que buscan un programa capaz de optimizar la gestión de su negocio. Nos lo explica su director general en la siguiente entrevista, en la que además conocemos el valor añadido que los productos de Openbravo aportan al sector.

Openbravo se posiciona hoy como la principal empresa en el mundo de los ERPs en open source, con más de 20 nacionalidades representadas en la compañía, más de 1.300.000 descargas acumuladas de su producto y miles de compañías beneficiándose de sus soluciones. ¿Cómo se ha alcanzado esta expansión?

La expansión de Openbravo, que sigue en pleno proceso, está siendo posible gracias a la contribución de una enorme comunidad internacional compuesta por usuarios, partners (distribuidores) y desarrolladores constituida en torno a nuestro producto para aportarle valor; y a la clara apuesta y el buen trabajo de un gran equipo humano integrado por los mejores profesionales que ha producido nuestro sector – precedentes de Navision, Oracle, everis y Accenture, entre otros-, unidos para decir “basta ya” y cambiar el sector de los ERPs o, como decimos en nuestro lema, “abrir el mundo de los ERPs”.

¿En qué consiste dicha apertura? ¿Por qué es preciso que se produzca un cambio?

Porque si analizamos lo que sucede desde el punto de vista de los tres constituyentes básicos del mercado de los sistemas de gestión, esto es clientes, partners y fabricantes, parece evidente que algo tiene que cambiar. Por una parte la adopción de sistemas de gestión empresarial integrados es bajísima en el segmento de las pymes. Esto sucede generalmente porque la oferta no está alineada con los recursos de las empresas, lo que produce frustración donde debería haber satisfacción. Por otra parte, son pocos los fabricantes que, como Openbravo, tienen un modelo que reconozca el verdadero valor de los partners implantadores de la solución y les motive a expandir su negocio en los ámbitos en los que ellos tienen un expertise único. Nosotros no competimos con nuestros partners, trabajamos con ellos. Nuestros partners (más de 100 distribuidores en 40 países) son imprescindibles para que nuestro producto se adapte a las exigencias del cliente final. Respecto de los fabricantes, decir que lo habitual hasta ahora ha sido el

“Empresa galardonada con numerosos premios, Openbravo ha sido reconocida recientemente y por segunda vez por Infoworld como mejor solución ERP en software libre”

desarrollo de productos a través de tecnologías cerradas, “desde dentro hacia fuera”, sin aglutinar el valor de una comunidad que aporte ideas, un feedback, y expanda el alcance funcional de los productos bajando con todo ello los costes de desarrollo. Openbravo en cambio sí lo hace, desde el convencimiento que un fabricante no puede desarrollar un producto que solvente las necesidades diversas de las pequeñas y medianas empresas ni adaptarse a la causticidad de cada negocio sin tener en cuenta la comunidad. Nuestro método de desarrollo de software es en abierto. Esta situación de partida nos ofrece la oportunidad de construir una visión del mundo de los ERPs radicalmente diferenciada a la existente en la actualidad y construir la empresa de referencia en el sector, algo así como la empresa que nuestros competidores querrían ser si tuvieran que empezar desde cero. El nuevo líder del siglo XXI.

¿En qué consiste esa visión?

Una visión en donde no exista empresa sin sistema de gestión empresarial. Para ello, Openbravo pone a disposición su software de forma abierta aglutinando de forma única a una enorme y creciente comunidad internacional que no para de innovar y extender el valor de nuestro producto a todos los segmentos del mercado. Además como toda empresa necesita un ERP adaptado a sus propias necesidades con garantías, Openbravo distribuye a través de su

red de partners certificados una solución profesional de su producto, que sí tiene un coste, y que se perfila como la solución que más ayuda a mejorar la gestión de las empresas al mejor precio.

¿Cómo se consigue crear la empresa de referencia en el sector?

Con ideas, recursos y sobre todo con la valía de nuestra gente. En Openbravo el equipo es el activo más importante. Profesionales expertos, convencidos de que el sector de los ERPs necesita un cambio y comprometidos en hacerlo posible. Junto a ellos, contamos con el respaldo de las mejores empresas de capital riesgo que están inyectando los recursos necesarios para acometer nuestro ambicioso plan y de una comunidad internacional de partners y desarrolladores que cada día promueven esta idea de cambio en todos los lugares del mundo.

En las filas de Openbravo se encuentra Jesper Balsler, fundador de Navision y ex director de estrategia mundial de Microsoft Business Solutions. ¿Cómo han conseguido que se sumara al proyecto?

Con mucho esfuerzo y trabajo. Le convenció la visión y la ambición de nuestro proyecto. Para Openbravo es un orgullo poder contar con la experiencia de la persona que supo crear y dirigir la empresa más grande del sector de los ERP para las pymes. Siempre hemos tenido claro que sólo atrayendo a los mejores conseguiríamos nuestro objetivo.

¿Qué productos desarrolla la compañía? Acaban de presentar Openbravo QuickStart...

En la actualidad Openbravo ofrece tres soluciones profesionales dirigidas al amplio segmento de las pequeñas y medianas empresas, a través de nuestro canal de partners certificados: el recientemente lanzado Openbravo ERP QuickStart Edition, dirigido a empresas que prevén empezar con 5 o menos usuarios, quieren disfrutar de un sistema de gestión completo desde el primer momento e implantarlo obteniendo resultados rápidos; el ya conocido SMB Edition, la opción más económica y flexible para empresas con menos de 25 usuarios que quieren disfrutar de un ERP completo y moderno adaptado a sus necesidades; y el producto Enterprise, dirigido a empresas de más de 25 usuarios que demandan un sistema a medida. Todos estos productos son ofrecidos con implantaciones en casa del cliente o en remoto (On the Cloud o SaaS). Volviendo a nuestro nuevo producto Openbravo QuickStart, quisiera destacar que mientras la industria de los ERP no pone en general las cosas fáciles a las empresas que adquieren su primer sistema, Openbravo QuickStart ofrece un enfoque sencillo y sin compromisos, que permite llevar a cabo con éxito una implementación con una baja inversión inicial, obteniendo rápidos resultados y garantizando la futura evolución del sistema, aportando valor a corto y a largo plazo. Además, el proceso de personalización y adaptación de Openbravo QuickStart implica entre 40 y 80 horas de servicios a un precio fijo, lo que representa un sustancial ahorro de tiempo y dinero respecto de las soluciones ERP tradicionales.



¿En qué se diferencian de la competencia?

A nivel de producto, en que Openbravo ofrece soluciones ERP completas, innovadoras, verdaderamente abiertas, diseñadas desde el origen para Internet y de fácil implantación; y económicas, porque ofrecemos más por menos. O el cliente se ahorra los costes de licencia, o bien lo que ahorra lo invierte en más adaptación de la solución a sus necesidades. Como compañía, diría que Openbravo ofrece soluciones inteligentes y resultados tangibles, con el aval de ser una empresa líder en el desarrollo de software libre profesional y del trabajo de un equipo profesional y experimentado. Clientes como compañías del grupo Eroski, empresas del grupo BBVA, Instituto Cervantes y Bocatta entre otros, así como numerosas entidades públicas que también componen nuestra cartera ya han comprobado nuestro valor diferencial. Aprovecho para destacar que actualmente estamos preparando el lanzamiento de un vertical para organizaciones sin ánimo de lucro que va a revolucionar el sector con Concordia21 y everis.

¿Qué nivel de implantación tiene el software libre en España en comparación con otros países? Como empresa emprendedora ¿Cómo valora los apoyos recibidos?

El software libre es la tendencia de más impacto que existe hoy dentro de nuestro sector. Su avance es global y España ocupa un buen lugar gracias a las iniciativas impulsadas tanto por empresas privadas como por el sector público. Creemos que el Gobierno, al igual que ocurre en otros países europeos, ve su potencial, su capacidad de crecimiento y de generar riqueza y lo está haciendo francamente bien con iniciativas impulsadas desde Red.es o el mismo CENATIC (centro nacional de tecnologías abiertas). Respecto de los apoyos, ciertamente no nos podemos quejar. Agradecemos el apoyo inicial que recibimos de SODENA, fondo de capital riesgo del Gobierno de Navarra, y las líneas de ayuda obtenidas por parte del MYITC y el ICEX, que son un buen impulso para seguir trabajando.



Openbravo  
www.openbravo.com  
info@openbravo.com

